

Wir sind ein junges und ehrgeiziges Team kreativer Köpfe aus dem Bereich IT-Sicherheit, die ihr Interesse am Thema zum Beruf gemacht haben. Wir unterstützen unsere Kunden - vom innovativen Startup bis zum DAX Konzern - dabei die vielfältigen Herausforderungen der IT-Sicherheit zu meistern. Wir bieten eine Position in einem spannenden Arbeitsumfeld der Informations- und IT-Sicherheit für den Vertrieb von B2B-Dienstleistungen im Bereich Prüfung, Beratung und Prozesse.

Werde Teil unseres Teams! Wir suchen Dich zum nächst möglichen Zeitpunkt als:

Vertriebs-/ Marketingassistent(in) IT-Sicherheit (m/w/d)

<p>Dein Aufgabengebiet</p> <p>Zu Deinen Aufgaben als Vertriebs-/ Marketingassistent(in) zählen insbesondere:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ die Unterstützung bei organisatorischen und administrativen Tätigkeiten rund um unseren Vertrieb (Vertriebsinnendienst) ▶ das Bearbeiten von Kundenanfragen und die Angebotserstellung im B2B-Bereich ▶ die Planung, Terminkoordination und gemeinsame Durchführung von Vertriebssterminen ▶ die Planung, Organisation und Durchführung von Vertriebs- und Marketingaktionen ▶ die Unterstützung der allgemeine Büroorganisation am Standort Hamburg <p>In enger Zusammenarbeit mit unserer Geschäftsleitung unterstützt Du unseren Vertrieb und das Marketing von komplexen und erklärungsbedürftigen B2B-Dienstleistungen. Durch unsere flachen Hierarchien bekommst du nach einer thematischen Einarbeitung die Chance unseren Vertrieb aktiv mit-zugestalten und weiter auszubauen.</p>	<p>Dein Profil</p> <p>Du hast Spaß daran komplexe Dienstleistungen fachlich und kaufmännisch zu erläutern. Du interessierst Dich für IT-Sicherheit und Deine Freunde denken, dass Du es manchmal mit Kleinigkeiten zu genau nimmst. Gepaart mit elementaren Grundwerten passen wir schon gut zusammen. Darüber hinaus bringst Du mit:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Hochschul- / Uni-Abschluss als Betriebswirt (in), Informatiker(in) oder vergleichbare Ausbildung bzw. praktische Erfahrungen ▶ Erfahrung mit der Erstellung von komplexen und kundenindividuellen Angeboten und der Bearbeitung von Ausschreibungen ▶ Fundiertes Wissen im Bereich Vertrieb von B2B-Beratungsdienstleistungen sowie grundlegendes Wissen im Bereich der IT-Sicherheit ▶ Erfahrung mit PR und Social Media ▶ Seriöses Auftreten und gute Kommunikationsfähigkeiten ▶ Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)
---	---

Weitere gute Gründe bei uns zu arbeiten sind, neben einem großen Gestaltungsspielraum, einer flexiblen Arbeitsumgebung und den tollen Kollegen, im Detail auf unserer Webseite gelistet.

Dein neuer Arbeitsort ist Hamburg.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Schicke uns Deine Unterlagen in digitaler Form. Gerne verschlüsselt via OpenPGP.

